



Transportbruker'n

Navn: Ragnar Åsly

Alder: 56

Stilling: Nordic Warehousing and Inventory Controll Manager
(lagringsansvarlig i Nestlé Norden)

*Foretrekker tastetrykk
fremfor "gule lapper".*

Ragnar Åsly tok utdanning på Markedsførings-skolen og begynte med eksportsalg i Tandberg-konsernet. Siden er det blitt 25 års yrkeskarriere i Nestlé, det meste av tiden i selskapets logistikkavdeling som ble etablert midt på 1980-tallet. I dag leder han logistikken og lageraktivitetene i Nestlé Norden med ansvar for et 20-talls lagre i Norge, Sverige, Danmark og Finland.

Åsly er også en av hovedaktørene bak TakeCargo, en strømlinjeformet og fremtidsrettet it-plattform for elektronisk samhandling, der samlasterne og vareleverandørene i fellesskap styrer logistikken.

- Store transportkjøpere har som regel bundet seg til faste avtaler for kjøp av transport med store transportører. Derfor trenger store kjøpere i liten grad et "shoppingsystem". Det vi først og fremst trenger er et strukturert system som letter vår hverdag. I samarbeid har vi satt oss ned og spesifisert den løsningen vi hadde behov for og fant at vi hadde mye felles. Løsningen er nå ferdig utviklet, og den fungerer faktisk bedre enn vi trodde. For en meget beskjeden inngangspris har vi gjennom TakeCargo.com fått anledning til å ta internettbaserte tjenester i praktisk bruk. Vi kan rasjonalisere vårt arbeide samtidig som vi øker kvalifikasjon og motivasjon hos våre medarbeidere, sier Åsly.

Han viser til et oversiktlig system der transportøren som mottar Nestlés melding, får et driftssikkert mottak uten å miste de "gule lappene". Dette skjer gjennom en svært

rimelig løsning fordi mange har gått sammen om finansieringen.

- Transportprisene reduserer også for transportørene gjennom bedre utnyttelse av vogntogene. I stedet for å ringe hver enkelt transportør, kan vi ved hjelp av noen tastetrykk gjøre forespørsel til et stort antall transportører. Man kan forvente raskere svar på forespørsler enn tidligere og enklere innhenting av tilbud. Integrasjon mot ordresystem, fakturering og regnskap gir betydelig effektiviseringsgevinster, understreker Åsly.

Automatisk beskjed på mail i stedet for å måtte løpe til faksen og se om det er kommet inn noen oppdrag er blant fordelene for transportørene.

- Foruten enkel tilgang til oppdrag, får transportøren også bedre kapasitetsutnyttelse når flere transportkjøpere får vite om tomme returfrakter som transportøren legger ut på portalen. En del større transportkjøpere vil nok hevde at de allerede har disse fordelene i form av tilpassede EDI-løsninger mot sine hovedtransportører. EDI-løsninger er imidlertid langt dyrere å etablere enn å spleise på en løsning. Det er også vanskeligere å reforhandle avtaler når en har en fast EDI-løsning enn det blir når vi har etablert et felles grensesnitt som fungerer mot alle transportører. En EDI-løsning er en en-til-en løsning. TakeCargo-løsningen kan derimot benyttes i forhold til flere via internett. Det øker vår frihetsgrad, sier Åsly.

UniTrans

Velger du programløsning fra Unitech Systems, har du kontroll hele - veien. Dette sikrer lønnsomhet og effektivitet i alle ledd.

UNITECH 
SYSTEMS AS

Sentralbord: 98 29 00 00

Telefaks: 51 63 33 10

www.unitechsys.no