

Ragnar Åsly, Nestlé:

"Vi bruker TakeCargo

i vår daglige transportav-

vikling, og er sammen

med vår transportør

svært godt fornøyd. Vi

sparer tid og får en mer

ryddig og strukturert ar-

beidsform. I fremtiden

ser vi ytterligere store

muligheter for kostnads-

reduksjoner som følge av

TakeCargo ved integra-

sjon av fakturerings-

rutiner etc."



Transportsjef Ragnar Åsly,  
Nestlé.

# 22 store transportkjøpere har nå samlet seg om TakeCargo:



Arve Helland, Driftsjef, Seksjon  
Logistikk, Expert Norge AS.



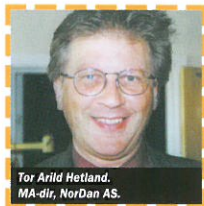
Jan Audun Larsen,  
Logistikk, Lerum Fabrikker.



Karin Hellerud, Shipping-  
Manager, Sande Paper Mill AS.



Sverre Dahl,  
Lagersjef, Aass Bryggeri.



Tor Arild Hetland,  
MA-dir, NorDan AS.



Erlend Ragnevaldsen,  
Logistikk, Norgesmøllene.



Lelf Sætervik, Traffic Planning  
Coordinator, Fesil ASA.



Nils Nordvik,  
Innkjøper, Hansa Bryggeri.



Magne Engstrøm, Transportleder  
Wittusen & Jensen AS.

I tillegg er disse med:

Hakongruppen, Joh-System AS (NorgesGruppen), Kverneland, Norgros (Byggmakker-kjeden), Gjerde & Byhring, Glomma Papp, Bama Gruppen, EMO, Hurum Fabrikker, Norpapp, Trioiving og WestFish.

TakeCargo er en felles kommunikasjonsløsning på Internett med enhetlig grensesnitt som gjør at kjøpere og selgere av transport «snakker sammen» enkelt og rimelig på nettet. Historikk ivaretas og arbeid kan utføres ryddig i tur og orden. Forespørsler kan raskt nå ut til mange. Mange deltakere sikrer stor verdi for brukerne, med mulighet for inntil 23% lavere transportkostnader. TakeCargo er den eneste portalen som er utviklet utfra transportkjøpernes behov.

## Bruksområder TakeCargo:

- Verktøy for daglig transportavvikling mellom transportkjøper og fast transportør.
- Verktøy for raskt og sikkert å hente inn tilbud fra flere transportører.
- Verktøy for transportører for å varsle om ledig kapasitet ved f.eks returfrakt.
- Mulighet for sømløs integrering med eksisterende EDI/ERP løsninger.

Ønsker din bedrift å ta del i dette samarbeidet, kontakt TakeCargo AS, telefon: 21 93 98 81.

Tjenesten er utarbeidet i samarbeid med Entra Data AS.

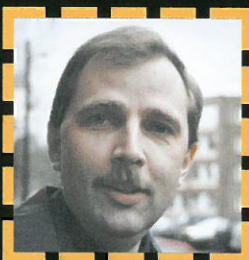
# TakeCargo

Ytterligere informasjon: [www.takecargo.com](http://www.takecargo.com)

Jan Audun Larsen, Lerum

«TakeCargo muliggjør en enorm effektivisering for kommunikasjon gjennom Internett. Samtidig vil TakeCargos fleksible løsning enkelt kunne integreres mot egne ERP-systemer, som gir en fullgod EDI-løsning mot alle ønskelige transportører.

TakeCargo muliggjør nå at vi kun trenger et system å forholde oss til, uavhengig av hvem vi ønsker å kommunisere med. Her ligger det store besparelser. I samarbeid med deltagerne, har TakeCargo utarbeidet en løsning som tilfredstiller transportkjøperens behov. Samtidig som hverdagen for transportkjøperne effektiviseres, ligger det enorme muligheter for transportørene i å bedre sine marginer ved å øke «fyllingsgraden» på bilene sine. TakeCargo vil gi en positiv miljøeffekt og blir en «win-win» løsning for hele bransjen».



Logistikkjef Jan Audun Larsen, Lerum Fabrikker.

# TakeCargo - transportbrukernes egen markeds plass



Sigmund Aarnes, Logistikkjef, Hurum Fabrikker.

- Et prisgunstig alternativ for et godt MANAGEMENT system for all uttransport.
- Sikrer at vi gjør de rette tingene, selv med liten bemanning.
- Enkel oppbygging av systemet, gjør oss mindre sårbare ved sykdom i avdelingen, i og med at "alle" kan gå inn og utføre det som skal gjøres på en riktig måte.
- TakeCargo er bygd opp av en seriøs aktør i datamarkedet, med bistand fra dyktige transportbrukere.
- TakeCargo eies og styres av transportbrukerne selv.



Hege Engen, Logistikkjef, West Fish.

- Effektiviserer tidsbruken rundt transportkjøp.
- Skaffer oss en felles oversikt over transportbehov/bookede transportør.
- Krever ingen andre investeringer (lav investering mot det å utvikle sin egen løsning.)
- Enkelt og brukervennlig
- Solide selskap som står bak
- Få en felles måte å kommunisere på, internt i organisasjonen.



Jone Salte, Logistiks Manager, Kverneland.

- TakeCargo, et fleksibelt kommunikasjonssystem mellom transportkjøper og transportseiger.
- Ved bruk av TakeCargo, kan vi kommunisere via EDI uten store EDI investeringer som "binder" oss til en fast transportør.
- Vi kan på en enkel måte auksjonere bort transportør.
- Vi forventer reduserte transportkostnader på sikt, som følge av bedre utnyttelse av transportmateriellet.
- Personellet på ekspedisjonen vil kunne jobbe mer effektivt.



Erlend Rognvaldsen, Logistikkjef, Norgesmillene.

- Et datasystem som teknisk sett er et reelt alternativ til de systemer transportørene prøver å implementere hos/selge til sine kunder har vært savnet.
- Muligheten til å forenkle interne rutiner er alltid interessant.
- Deltakelse i et forum som kan bidra til å forme fremtidens transportsystemer vil være lærerikt.



Steinar Larsen, Logistikkjef, Bama.

- Vi synes idéen om transportkjøper-drevet portal er god.
- Portalen vil gi en bedre mulighet for en bedre utnyttelse av transportkostnader og en bedre økonomi for transportørene.
- Portalen gir mulighet for å treffe mange transporttilbydere på en effektiv måte.

## Fordeler ved bruk av TakeCargo.

- TakeCargo er en felles kommunikasjonsløsning for transportbrukere og transportører.
- Portalen er utviklet i tråd med transportbrukernes ønsker og behov.
- Gjennom TakeCargo trenger du kun en integrasjon mot eget system for å kunne ha EDI-løsning mot så mange transportører som du måtte ønske.
- TakeCargo brukerne vil få en mer effektiv hverdag, samtidig som man når ut til alle ønskelige aktører.
- All informasjon, statistikk og historikk tas vare på, og er tilgjengelig for egnet bruk.
- I TakeCargo vil du få muligheten til å delta i et unikt forum sammen med mange innen bransjen.

Ønsker din bedrift å ta del i dette samarbeidet, kontakt TakeCargo AS, telefon: 21 93 98 81.

Tjenesten er utarbeidet i samarbeid med Entra Data AS.

**TakeCargo**

Ytterligere informasjon: [www.takecargo.com](http://www.takecargo.com)