

120
Nytt norsk oljeselskap med billig bensin:

Titusener å spare på rimeligere fyringsolje

- Ved hjelp av en liten spesialisert organisasjon med lave driftskostnader kan vi selge oljeprodukter rimeligere enn andre selskaper i Norge. Vi kjøper på spot-markedet, der prisene er synkende, og vår oppgave er å knytte norske forbrukere nærmere til dette markedet, sier markedssjef Espen Aass i Pemco Oil A/S. Han legger til at selskapet tilbyr garanterte rabatter under andre selskapers listepriiser. Storforbrukere har med andre ord muligheter til å spare titusener av kroner.

Med sine rabatttilbud fremstår nå Pemco Oil A/S som et meget konkurransedyktig lite selskap på det norske markedet. For lette fyringsoljer (1 og 2) tilbyr Pemco alle kunder garanterte rabatter, alt etter uttak pr. gang og årsvo-



- Vi tilbyr oljeprodukter fra det såkalte spot-markedet til meget konkurransedyktige priser, sier markedssjef Espen Aass i Pemco Oil A/S.

lum. Dessuten tilbyr selskapet full servicegjennomgang av fyringsanlegg.

Billig bensin

Pemco er i dag også meget

konkurransedyktig på diesel, ved levering til såkalte egenforbruksanlegg. Selskapet vurderer også å gå inn på det norske bensinmarkedet, i første omgang gjennom tre bensinstasjoner i Oslo. Herfra vil man kunne levere bensin med minst 20 øre ra-

batt pr. liter i forhold til andre stasjoner. I tillegg til dette er Pemco tilkjent rettigheter som eneforhandler i Norge for smøremidler fra det svenske OK, og tilbyr betydelige rabatter i forhold til tilsvarende kvaliteter fra andre selskaper.